

Déroulé du cours

0 811 261 732 Service 0,06 € / min
+ prix appel

REF : AS3696

Prérequis

Connaissances fondamentales en gestion d'entreprise et expérience professionnelle dans le domaine de la gestion ou de l'entrepreneuriat.

Durée 21h

Profil Animateur

Formateur expérimenté et expert dans le domaine de la cession d'entreprise, le formateur est salarié de la société Windcliff, une société spécialisée dans les fusions, acquisitions et cessions d'entreprise. Il possède une solide expertise en finance et en gestion d'entreprise, maîtrise les méthodes d'évaluation financière, ainsi que les aspects juridiques et fiscaux liés à la cession.

Accessibilité

Au cours de l'entretien préalable à la formation, nous aborderons la question de l'accessibilité pour les personnes en situation de handicap. Nous nous engageons à faire tout notre possible pour adapter les modalités de la formation en fonction des besoins spécifiques de chaque stagiaire, que ce soit en termes de lieu, de durée, de déroulement ou de supports pédagogiques. Nous sommes déterminés à garantir une expérience de formation inclusive et accessible pour tous.

Public visé

Cette formation s'adresse aux entrepreneurs, dirigeants et professionnels de la finance, du conseil en entreprise et de la gestion patrimoniale souhaitant évaluer et organiser la cession de leur entreprise, et approfondir leur expertise dans ce domaine.

Objectifs de la formation

Cette formation a pour objectif de fournir aux participants les compétences nécessaires pour évaluer de manière précise la valeur de leur entreprise, comprendre les différentes options de cession disponibles, et organiser efficacement le processus de cession dans le but d'optimiser les résultats.

Programme

Introduction à la cession d'entreprise

- Définition des concepts clés
- Les différentes motivations de cession

Évaluation de l'entreprise

- Méthodes d'évaluation financière
- Analyse des actifs, passifs et flux de trésorerie
- Facteurs clés affectant la valeur de l'entreprise

Options de cession

- Vente interne vs vente externe
- Cession totale vs cession partielle
- Fusion et acquisition comme alternative à la cession

Préparation à la cession

- Diagnostic préalable à la cession
- Mise en valeur de l'entreprise
- Identification des acquéreurs potentiels

Processus de cession

- Négociation et structure de la transaction
- Due diligence : aspects juridiques, financiers et opérationnels
- Rédaction des accords de cession

Aspects fiscaux et juridiques

- Optimisation fiscale de la cession
- Conséquences juridiques et fiscales de la cession

Accompagnement post-cession

Déroulé du cours

0 811 261 732 Service 0,06 € / min
+ prix appel

- Transition de propriété et gestion du changement
- Planification de la succession

Modalités, lieux, moyens techniques, pédagogiques, et d'encadrement



Atova Conseil s'engage à adapter ses formations aux besoins réels du ou des stagiaire(s).

Modalités et lieux des stages

Nous proposons de nombreuses formations dont certaines pouvant être réparties en journées sur plusieurs semaines.

- Au centre : dans des salles adaptées pouvant accueillir des personnes à mobilité réduite.
- En entreprise : nous dispensons nos formations sur tout le territoire national (France) mais également en Belgique, Suisse et Luxembourg.
- En distanciel synchrone (FOAD) : le formateur et le stagiaire se connectent via une plateforme de visioconférence et disposent d'un partage d'écran bidirectionnel, d'un système audio intégré à l'application. Cela permet d'effectuer la formation dans les mêmes conditions qu'une formation en présentielle sur site mais s'avère moins éprouvante pour le stagiaire qui peut évoluer dans un environnement connu avec son propre équipement.

Moyens techniques

Lors des formations à distance, le formateur a à sa disposition un ordinateur équipé – accès à un système de visioconférence - Logiciels appropriés - ou équipements particuliers – Une connexion Internet haut débit - Supports de cours au format dématérialisé. Le client s'engage à disposer d'un ordinateur (PC ou Mac), d'une connexion Internet haut débit, un micro casque est conseillé mais pas obligatoire.

Lors des formations en présentiel (en centre), le centre met à la disposition du stagiaire tout le matériel de formation nécessaire : Salle de formation équipée - Ordinateur(s)équipé(s) - Logiciels appropriés - ou équipements particuliers – Une connexion Internet haut débit - Supports de cours au format dématérialisé. Pour les formations nécessitant une pratique obligatoire, le centre fournira également l'équipement et l'espace nécessaire.

Lors des formations en présentiel (sur site client), le client met à la disposition du formateur tout le matériel de formation nécessaire (sauf ordinateur du formateur) : Salle de formation équipée - Ordinateur(s)équipé(s) - Logiciels appropriés ou équipements particuliers – Une connexion Internet haut débit - Pour les formations nécessitant une pratique obligatoire, le client fournira l'équipement ou l'espace nécessaire.

Moyens pédagogiques

- Alternance d'exposés, de travaux dirigés et de travaux pratiques.
- Pédagogie inversée et active
- Mise en situation professionnelle et exposée
- Tours de table réguliers.

Moyens d'encadrement

- **Administratifs**
 - Feuilles de présence signées par les apprenants et par le formateur par demi-journée
 - Remise d'une attestation de présence individuelle
- **Appréciation de la formation :**
 - Questionnaires d'évaluation de la satisfaction en fin de formation par les stagiaires
 - Questionnaires d'évaluation de la satisfaction en fin de formation par les entreprises clientes
 - Questionnaires d'évaluation de la satisfaction en fin de formation par les formateurs
 - Questionnaire individuel d'évaluation de l'impact de la formation après 3 mois.

Modalités d'évaluation

- **Evaluation diagnostique** avant l'entrée en formation :
 - Recueil de l'analyse des besoins adressé lors de la convocation
 - Questionnaire d'auto-évaluation
- **Evaluation formative** : questionnaire d'auto-évaluation et mise en situation professionnelles simulées
- **Evaluation certificative** : 3 mises en situation simulées via un ERP